

# SUMÁRIO

INTRODUÇÃO .....	9
------------------	---

## Capítulo 1

<b>O PROCESSO NEGOCIAL: ASPECTOS JURÍDICOS E ECONÔMICOS DAS NEGOCIAÇÕES .....</b>	<b>17</b>
---	-----------

1. Conceito e características das negociações ..... 17
2. O desenvolvimento da fase que antecede a formação do contrato ..... 29
3. Racionalidade econômica nas negociações e a eficiência como critério de justiça ..... 42
4. Maximização racional conforme modelo de negociação ..... 56
  - i. *Barganha distributiva* ..... 59
  - ii. *Barganha integrativa* ..... 77

## Capítulo 2

<b>VICISSITUDES DA FASE PRÉ-CONTRATUAL: CUSTOS DE TRANSAÇÃO, ASSIMETRIA INFORMACIONAL E OPORTUNISMO .....</b>	<b>87</b>
---	-----------

1. O problema dos custos de transação..... 87
  - i. *A Teoria dos Custos de Transação* ..... 87
  - ii. *Os custos da fase negocial*..... 95
  - iii. *Influência dos custos no nível de informação*..... 108
2. Assimetria de informação..... 118
  - i. *Desequilíbrio do poder de barganha pelo nível e processamento da informação: a preocupação da Behavioral Law and Economics*..... 118
  - ii. *O dever de informar como consectário da boa-fé: a eficiência da regra*..... 131

<i>iii. Dever de informar na fase que antecede a conclusão do contrato de seguro .....</i>	141
<i>iv. Assimetria informacional presumida e o dever de informar .....</i>	154
<i>v. Oportunismo ex-ante: o entrave do hold-up .....</i>	165

### **Capítulo 3**

<b>PROTEÇÃO DA CONFIANÇA NAS NEGOCIAÇÕES .....</b>	179
1. Responsabilidade Civil pela quebra da confiança .....	179
<i>i. A função da confiança nas negociações .....</i>	179
<i>ii. O fundamento da responsabilidade civil no caso de ruptura das tratativas .....</i>	188
<i>iii. Nexo de imputação nos casos de ruptura abusiva .....</i>	195
2. Confiança eficiente e prevenção do oportunismo pela regra da Responsabilidade Civil .....	201
<i>i. Underreliance: a importância da regra de responsabilidade .....</i>	201
<i>ii. A proteção dos investimentos específicos como objeto da regra de responsabilidade .....</i>	207
3. Medida da indenização pela ruptura injustificada .....	215
<i>i. Interesse Negativo como medida de dano à confiança ..</i>	215
<i>ii. Composição do Interesse Negativo: danos emergentes e lucros cessantes .....</i>	232
<i>iii. O nexo de causalidade e a extensão da reparação .....</i>	247
<b>CONCLUSÃO .....</b>	269
<b>REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS .....</b>	281